

【ニュースリリース】

2025年7月18日

アドバンテッジアドバイザーズ株式会社

**「創造、実行、苦労・克服」を實踐し、世界中のものづくりを支える：
ソディックの持続的成長を AA 成長支援ファンドが支援**

アドバンテッジアドバイザーズ株式会社（以下、「当社」）は、当社がサービスを提供するファンドが出資する特別目的事業体が、株式会社ソディック（以下、「ソディック」）の第三者割当により発行する無担保転換社債型新株予約権付社債及び新株予約権の引受けに合意し、当社がソディックに対して、同社の更なる成長に向けた各種施策の立案及び実行支援を行う事業提携契約（以下「本事業提携契約」）を締結したことをお知らせ致します。

ソディックは、「創造、実行、苦労・克服」を社是に掲げ、工作機械をはじめとする製造ソリューションの開発・提供を通じて、ものづくり産業の進化を支えてきました。中期経営計画においては「製造業の社会的インフラとしての役割を担う企業」への進化を企図しており、グローバルな製造業を取り巻く環境変化や、顧客ニーズの高度化に対応すべく、さらなる企業変革を進めています。

今回の事業提携においては、製品・サービスにおいて、産業別ニーズに応じたソリューション提供力を高めるとともに、営業 KPI の可視化・高度化を通じた営業・サポート組織の強化を図ります。経営管理面では、在庫回転率や需給予測の精度向上、ならびに ROIC の導入などにより、より機動的かつ資本効率を意識した管理体制を構築し、運用いたします。また、販売戦略面では、直販と代理店の役割を整理・強化し、ソディックによるエリアごとの最適なチャンネル戦略策定・実行を支援し、同社のグローバル化を推進します。加えて、保守契約やソフトウェア、部品販売等を組み合わせたソリューション提案力の向上を通じ顧客に対する価値最大化を図るほか、新規事業領域の獲得に向けて、M&A や戦略的アライアンスの推進にも取り組んでまいります。

また、当社はこれらの取り組みを通じて、ソディックの持続的成長を実現し、企業価値を一層高めていくことを目指しています。当社が掲げる「ファンド投資先企業を、ファンドから離れた後も強く競争力を保ち、地球環境問題や社会的課題の解決に貢献しながら永続的に成長する企業へと発展させる」という方針は、ソディックの社是や中長期的な成長戦略とも深く通じるものです。当社は、本提携を通じて、同社の変革を共に推進してまいります。

<ソディックの概要>

会社名 株式会社ソディック
代表者 代表取締役 CEO 社長執行役員 冨 祐次
所在地 横浜市都筑区仲町台 3 丁目 12 番 1 号
事業内容 放電加工機をはじめとする工作機械・産業機械・食品機械などの開発・製造・
販売、および関連ソリューションの提供

以上