

【ニュースリリース】

2025 年 11 月 28 日

株式会社アドバンテッジパートナーズ

**ラクーンホールディングスの「ラクーン BtoB ネットワーク構想」の実現を
AA 成長支援ファンドが支援**

株式会社アドバンテッジパートナーズ（以下、「当社」）は、当社がサービスを提供する AA 成長支援ファンドが出資する特別目的事業体が、株式会社ラクーンホールディングス（以下、「ラクーン HD」）の第三者割当により発行する無担保転換社債型新株予約権付社債及び新株予約権の引受けに合意し、当社がラクーン HD に対して、同社の更なる成長に向けた各種施策の立案及び実行支援を行う事業提携契約を締結したことをお知らせ致します。

ラクーン HD は、「企業活動を効率化し便利にする」という経営理念のもと、アパレル・雑貨を中心とする BtoB マーケットプレイスの先駆者として EC 事業や、決済代行や売掛保証といったフィナンシャル事業でのサービスを展開してきました。直近ではグループ経営方針（長期ビジョン）として「ラクーン BtoB ネットワーク構想」を掲げ、「小さな新しい会社でも、お互い安心して便利に取引できる。グループ顧客の企業活動が効率化し便利になるサービスの提供。」を目指しております。中期経営計画では、「ラクーン BtoB ネットワーク構想」の実現に向けた第一歩として、グループ共通顧客基盤構築と既存サービス成長に重点を置いて、各サービス指標の二桁成長に取り組み、二桁増収、二桁増益を目指しております。今回の事業提携においては、マーケティング活動および営業活動に係る KPI 管理の強化や人材採用強化による経営管理高度化に基づき、EC 事業やフィナンシャル事業の成長を更に加速させるとともに、M&A による事業領域の拡大による「ラクーン BtoB ネットワーク構想」の実現を図ります。

当社はこれらの取り組みを通じて、ラクーン HD の持続的成長を実現し、企業価値を一層高めていくことを目指します。「ファンド投資先企業を、ファンドから離れた後も強く競争力を保ち、地球環境問題や社会的課題の解決に貢献しながら永続的に成長する企業へと発展させる」という当社の方針はラクーン HD の長期ビジョン実現とも深く通じるものであり、経営陣とのパートナーシップのもと同社の変革を推進してまいります。

<株式会社ラクーンホールディングスの概要>

会社名 株式会社ラクーンホールディングス
代表者 代表取締役社長 小方 功
所在地 東京都中央区日本橋蛸殻町 1-14-14
事業内容 BtoB EC サイト「スーパーデリバリー」の運営と、売掛保証「URIHO」・決済代行「Paid」などのフィナンシャルサービスを提供

以上